

Бизнес план компании ландшафтного дизайна

Данная идея бизнеса расскажет о том, как открыть собственную компанию ландшафтного дизайна. Или, как её ещё называют, агентство ландшафтного дизайна. Отметим, что данный бизнес идеально подойдёт людям творческим.

Ландшафтный дизайн идеально подходит для тех, кто хочет начать малый бизнес в летние месяцы. В этом бизнесе, вы сможете предложить своим клиентам уход за ландшафтом (резка травы, обрезки кустов, и т.д.) и основные проектно-конструкторские услуги (посадка цветов, устройство фонтанов, декорирование участков и т.д.).

Плюс этой идеи бизнеса в том, что вы сможете использовать все материалы заказчика, а значит, вам нужны, только инструменты и свои силы. Затраты по минимуму. Конкуренция в этом бизнесе пока не велика. А фирмы оказывающие услуги в этой сфере очень сильно отличаются качеством и набором услуг. Довольно часто клиенты ожидают большего, чем предлагают сейчас компании.

Поскольку этот бизнес носит сезонный характер для большинства частей нашей страны, то можно расширить сезонные услуги и в другое время года. В зимние месяцы, заняться расчисткой снега, а весной перекопкой клумб и пересадкой цветов. Найти, чем заняться довольно легко. Особенно сейчас, когда как грибы после дождя растут загородные посёлки, а индивидуальное строительство снова в фаворе.

Для уменьшения затрат по работам составьте план-график. Согласуйте этот план-график с заказчиком. Это нужно для того, чтобы в процессе работы не возникало вопросов по финансированию и срокам проведения работ. Обязательно оговорите все детали, особенно те, которые кажутся неважными, но потенциально могут задержать реализацию ландшафтного проекта.

После всех согласований можно приступать к реализации ваших планов. Работы нужно проводить быстро, рационально и правильно, чтобы в последствии не возникало серьёзных проблем. Поэтому работы нужно производить в определённой последовательности.

Кроме этого стоит тщательно продумать сам дизайн и обговорить его с заказчиком. Стоит помнить о том, что в этом бизнесе так же существуют модные тенденции и тренды. Вы обязательно должны быть в курсе этих тенденций. Так как всего одна неудачно выполненная работа может нанести существенный урон Вашей репутации. Теперь коснёмся немного финансовой части данного бизнес-проекта. Как правило, начальные затраты будут лишь на рекламу и на покупку лицензионного программного обеспечения. Без офиса вполне можно обойтись.

Расходы:

- офис (необязательно) – 100.000 рублей в год
 - реклама – 20.000 рублей
 - программное обеспечение – 3.000 рублей
- Итого: максимум 123.000 рублей необходимо для старта.

Доходы:

- чистая прибыль с каждого заказа будет составлять от 50.000 до 150.000 рублей.
Как видим, это достаточно прибыльный и высокорентабельный бизнес для творческих людей.

<http://bossbusiness.ru>