

Бизнес-план производства трикотажных ХБ перчаток

- **Инвестиции** 2 190 500 р.
- **Ежемес. Выручка** 363 000 р.
- **Чистая прибыль** 83 280 р.
- **Окупаемость** 26,3 месяца

Краткий бизнес план по организации производства трикотажных перчаток с ПВХ покрытием: первоначальные инвестиции, потенциальный доход, сроки окупаемости, рынки сбыта.

Организация производства х/б перчаток с ПВХ покрытием

Технология изготовления трикотажных перчаток

Технология производства трикотажных хлопчатобумажных перчаток (с ПВХ покрытием) состоит из следующих операций:

- вязка заготовки перчатки без обметывания края манжеты;
- обметывание края манжеты перчатки;
- нанесение ПВХ покрытия на ладонную часть перчатки;
- упаковка продукции.

Рекомендуем вам ознакомиться с подробным технологическим процессом изготовления хб перчаток.

Оборудование необходимое для изготовления трикотажных перчаток

Наименование	Назначение	Производительность	Цена, за шт.	Кол-во, шт	Стоимость, руб.
Перчаточный вязальный автомат AURORA-7C-12-1 класс вязкости 7	Вязка заготовки перчатки	15 пар в час	110 000	14	1 540 000
Перчаточный оверлок SALUT-02	Обметывание края манжеты перчатки	187 пар в час	32 000	1	32 000
Станок для нанесения ПВХ покрытий перчатки ППМ-1-M2	Нанесения ПВХ покрытий перчатки	250 пар в час	225 000	1	225 000
Станок упаковки хб перчаток GPM-09	Автоматическая упаковка готовой продукции	400 пар в час	18 500	1	18 500
ИТОГО				17	1 815 500

Создание 2-месячного запаса сырья (при выработке в месяц 33 000 изделий): 375 000 руб.

Обратите внимание на то, что в таблице указан размер инвестиций при покупке 14 вязальных станков.

Персонал

Цикл изготовления перчаток на станках AURORA полностью автоматический, швея меняет пряжу и собирает готовые изделия из корзин-накопителей.

Для обслуживания мини производства из 17 станков необходимо 3 человека:

- 1 швея обслуживает 14 вязальных станков. (Максимально швея может обслуживать 30 станков).
- 1 швея работает на оверлоке, занимается обметкой манжеты перчатки
- 1 оператор работает на станке для нанесения ПВХ покрытий, при этом он может по совместительству выполнять функции мастера наладчика. (По технологии 1 мастер наладчик способен обслужить до 60 станков)

Помещение

Для размещения парка станков 17 шт. необходимо помещение 75-100 кв.м. Для организации производства подойдет любое помещение главное, чтобы в нем было тепло и электричество (380 вт.)

Аренда производственного помещения подходящего по выше перечисленным требованиям составляет 200 -300 рублей в месяц за 1 кв.м.

Товарно-сбытовая политика бизнеса по производству перчаток с ПВХ покрытием

Ценообразование

Оптовые цены на перчатки класса вязкости 7,5 и средней плотности 42 грамма на изделие находится в диапазоне от 10 до 13 рублей за пару. Цены вирируются от количества штук в партии. В розницу цена на перчатки составляет 15-17 рублей за пару.

Рынки сбыта рабочих пвх перчаток

Спрос на перчатки стабилен и постоянен и имеет тенденции к росту. Потребность в них испытывают как физические лица (для работ по саду, строительных работ, прочие), так и предприятия (для экипировки рабочих).

Реализацию перчаток можно осуществлять в следующих направлениях:

- Реализация через строительные магазины/ садовые магазины;
- Реализация через оптовые фирмы занимающиеся поставками на предприятия;
- Реализация на прямую на промышленные предприятия;
- Реализация муниципальным образованием (ЖКХ, коммунальным службам).

ТЭО бизнеса по производству х/б перчаток

Стоимость расходных материалов для изготовления перчаток

Наименование		Стоимость , руб.	Цена за 1 грамм, в руб.
Пряжа х/б, смесовая, п/шерсть, шерсть	300 кг.	45 000	0,15
Нить латексная, оплетенная	5 кг.	2 000	0,40
Нить для обметывания манжеты	3 кг.	1 000	0,33
Пластизоль	200 кг.	12 000	0,06
Резинка латексная	1 кг.	385	0,39

Себестоимость материала для изготовления 1 пары перчатки

Наименование	Расход в гр.,	Стоимость сырья для изготовления 1 пары, перчаток, руб.
Пряжа х/б, смесовая, п/шерсть, шерсть	30	4,50
Нить латексная, оплетенная	0,7	0,28
Нить для обметывания манжеты	0,3	0,1
Пластизоль	10	0,6
Резинка латексная	0,4	0,15
ИТОГО		5,63

Расход электроэнергии

Наименование	Производительность	Расход э/энергии Квт/в в час	Расход э/энегрии на 1 пару, Квт	Цена 1 Квт	Цена э/э, за 1 пару, руб.
ПЕРЧАТОЧНЫЙ ВЯЗАЛЬНЫЙ АВТОМАТ AURORA-7C-12-1 класс вязкости 7	15 пар в час	0,25	0,017	3,5	0,21
Перчаточный оверлок SALUT-02	187 пар в час	0,2	0,001		
Станок для нанесения ПВХ покрытий перчатки ППМ-1-М2	250 пар в час	3	0,012		
ПЕРЧАТОЧНОЕ УПАКОВОЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ GPM-09	400 пар в час	0,18	0,000		

Итого себестоимость 1 пары перчаток (средней плотности 42 грамм) составит **5,84 руб.**

Расчет доходности, окупаемости

Вводные данные:

- Капитальные вложения: 2 190 500 рублей в т.ч.
- Покупка оборудования – 1 815 500 рублей
- Создание товарного запаса- 375 000 рублей
- Площадь помещения: 75 кв.м.
- Стоимость аренды: 200 рублей за 1 кв.м.
- Режим работы: с 9.00 до 18.00
- Численность персонала: 3 человека
- 2 швеи оклад 12 000 рублей в месяц.
- 1 оператор (с функции мастера наладчика) оклад 15 000 рублей в месяц

Выручка

При 22 рабочих дня в месяце и 8 часовом рабочем дне, можно изготовить следующее количество продукции:

- на 14-ти станках марки AURORA-7C-12-1 - 36 960 пар;
- на 1-ом оверлоке SALUT-02 – 33 000 пар;
- на станке для нанесения ПВХ покрытий перчатки ППМ-1-М2 44 000 пар.

Максимальная выработка цеха составит 33 000 пар перчаток в месяц. Для расчетов выручки возьмем стоимость 1 пары перчаток 11 рублей.

Себестоимость

Себестоимость изготовления 1 пары перчаток (сырье + э/энегия) 5,84 рублей за пару.

Общие расходы, в месяц:

Расходы	87 000
Зарплата	42 000
Аренда	15 000
Коммунальные расходы, электричество	10 000
Налоги	15 000
прочие	5 000

Расчет доходности:

Выручка	363 000
Себестоимость	192 720
Валовая прибыль	170 280
Расходы	87 000
Чистая прибыль	83 280
Рентабельность	22,94%

Расчет окупаемости

Чистая прибыль, руб.	83 280
Капитальные вложения, руб.	2 190 500
Окупаемость, мес.	26,30

Регистрация бизнеса по производству рабочих перчаток

Наиболее приемлемой формой для небольшого предприятия является 3 НДФЛ, форма деятельности: Индивидуальный предприниматель.

Большая часть продукции планируется реализовывать на промышленные предприятия, в связи с этим необходимо выбрать систему налогообложения позволяющую работать с НДС.