

# Бизнес-план производства дверей

производство складных дверей-гармошек по южнокорейской технологии

... Раскладные двери всегда были очень популярны, что подтверждает и наша рубрика "Советы из прошлого". Они пользуются высоким спросом - Отверткин знает это по собственному опыту. Можете убедиться в этом сами - мы публикуем расчетный бизнес-план для начала производства дверей- гармошек. Как и все технологии от Отверткина, ранее описанные в нашем журнале, производство складных дверей выгодно отличается малыми инвестициями, легкостью освоения и несложностью оборудования. Не требуется также больших производственных площадей. На первых порах складские помещения можно совместить с производственными, изготовив компактные стеллажи и полки. При такой компоновке весь цех легко разместится на тридцати квадратных метрах.

Производственная площадь - 30 м<sup>2</sup>

Шурупно - отверточные технологии позволяют обходиться необходимым минимумом инструментов. В данном производстве используются лишь циркулярная пила для резки верхних рельсов и пластиковых филенок и мелкие инструменты типа отвертки, плоскогубцев, ножа из домашней мастерской. Циркулярная пила, инструменты - \$ 1000

Людские ресурсы:

В зависимости от объемов производства в месяц Вам будет необходимо:

## Схема 1:

Кол-во дверей в месяц	Необходимая площадь производственного помещения	Кол-во рабочих
<b>100</b>	<b>30 кв. м.</b>	<b>1 человек</b>

## Схема 2:

Кол-во дверей в месяц	Необходимая площадь производственного помещения	Кол-во рабочих
<b>250</b>	<b>50 кв. м.</b>	<b>2 человека</b>

## Ориентировочная производительность в месяц:

При затрате времени на сборку одной двери шириной 80 см - 55 мин, один человек за 22 рабочих дня сможет произвести 192 двери в месяц.

Если вы будете продавать 100 дверей в месяц, при данных производственных мощностях вы вполне можете производить кроме складных дверей и другую продукцию (например, жалюзи).

## Ежемесячные расходы предприятия:

Постоянные расходы	
Аренда помещения :	
Производственное 30 кв.м (1,5у.е за кв.м)	45\$
Офис 25 кв.м (6 у.е за кв.м)	150\$
Реклама	150\$
Амортизация оборудования расчет амортизационных отчислений на год за циркулярную пилу 1000у.е/12 месяцев	83\$
Накладные расходы (10% от выручки и деленное на два)	104\$
Зарплата двоих человек (менеджер + рабочий)	300\$
Налоги на зарплату (38,5%)	63\$
<b>Итого</b>	<b>895\$</b>

### Ценообразование и прибыль.

Величина торговой наценки всегда определяется индивидуально для каждой фирмы и зависит от многих факторов. Понятно, что она будет зависеть от ситуации на рынке, платежеспособности населения, величины спроса на это изделие в данном регионе и еще от очень многих факторов, вплоть до уровня ежемесячных расходов данной фирмы. Мы предлагаем модель торговой наценки согласно рыночным условиям нашего региона и в расчете, что это предприятие занимается только изготовлением складных дверей. Точка безубыточности в данной модели достигается при продаже в месяц 36 стандартных складных дверей шириной 80см.

Увеличивая объем продаж можно получить прибыль при следующих объемах производства:

104 двери в месяц - прибыль 1500 у.е  
150 дверей в месяц - прибыль 2500у.е  
194 двери - прибыль 3500у.е

Прибыль рассчитана без учета выплаты налогов. Отверткин откроет вам небольшой секрет, который может помочь Вам при формировании заявки на материал для изготовления дверей на месяц. Нами было отмечено, что различные типы складных дверей продаются примерно в соотношении 2 : 2 : 1 (двери глухие : двери со стеклом через одну филенку : двери со стеклом в каждой филенке). Поэтому мы составили таблицу заказа комплектующих именно в этом соотношении.

Отверткин откроет вам небольшой секрет, который может помочь Вам при формировании заявки на материал для изготовления дверей на месяц. Нами было отмечено, что различные типы складных дверей продаются примерно в соотношении 2 : 2 : 1 (двери глухие : двери со стеклом через одну филенку : двери со стеклом в каждой филенке). Поэтому мы составили таблицу заказа комплектующих именно в этом соотношении.

Источник: <http://bossbusiness.ru>