

## БИЗНЕС-ПЛАН ПО РАЗВЕДЕНИЮ ЧЕРВЕЙ

### расходы и прогнозируемый доход

Расчёт стартовых инвестиций на открытие небольшой вермифермы размером 20 м<sup>2</sup>, оснащённой специальными вермикомпостерами, расположенной в помещении с отоплением в холодное время года и с одним работником.

Таблица: первоначальные вложения

Расходы	Сумма (руб.)	Примечание
Аренда помещения	20 тыс.	За два месяца
Черви для рассады	56 тыс.	14 семей
Вермикомпостеры	75 тыс.	14 шт.
Регистрация ИП, расчётный счёт	2 тыс.	
Инвентарь	7 тыс.	Лопаты, вилы, лейки, перчатки и пр.
Итого	160 тыс.	

Таким образом, стартовые инвестиции для открытия средней вермифермы в арендуемом помещении составляют приблизительно **160 тыс. рублей**. Открыв бизнес в собственном помещении и оборудовав его деревянными или пластиковыми ящиками, первоначальные затраты можно значительно снизить.

Таблица: ежемесячные расходы

Расходы	Сумма (руб.)	Примечание
Аренда помещения	10 тыс.	
Содержание помещения	2 тыс.	С учетом отопления в холодное время года
Корм для червей	1 тыс.	
Заработная плата	7 тыс.	Сотрудник работает по совмещению
Реклама	10 тыс.	Сайт, интернет, печатные издания
Итого	30 тыс.	

Ежемесячные расходы составляют приблизительно **30 тыс. руб. в месяц** или **360 тыс. руб. в год**. Они будут значительно ниже, если:

- вермибизнес открывается в комплексе с другими видами фермерства;
- для разведения червей используется собственное помещение;
- работником является сам предприниматель.

Также расходы на рекламу можно снизить, если предприниматель будет самостоятельно создавать и продвигать сайт и размещать информацию на интернет-ресурсах.

Таблица: доходы вермифермы

Рассчитаем ежегодный доход вермифермы размером 20 м<sup>2</sup> из соображений, что все продукты вермибизнеса имеют спрос на рынке в полном объёме.

Расходы	Количество	Цена за единицу (руб.)	Всего (руб.)	Примечание
Черви в розницу	4 тыс. упаковок	50	200 тыс.	Рыболовные и зоомагазины, индивидуальные заказчики
Черви оптом	300 кг	500	150 тыс.	Дачники, фермеры, начинающие вермифермеры
Биогумус	10 тонн	8 тыс.	80 тыс.	Фермеры и дачники
Вермичай	500 л	100	50 тыс.	Фермеры и дачники
Итого			480 тыс.	

Таким образом, доход средней вермифермы составит **480 тыс. руб. в год** или **40 тыс. руб. в месяц**.

## Рентабельность производства

Рассчитаем рентабельность бизнеса по разведению червей по формуле:  $P = V / Z_{п} * 100\%$ , где  $P$  — общая рентабельность,  $V$  — выручка от реализации продукции за год,  $Z_{п}$  — постоянные затраты за год.

В нашем случае имеют место следующие данные:  $V = 480$  тыс. руб.,  $Z_{п} = 360$  тыс. руб.

$$P = 480 / 360 * 100\% = 133\%$$

**В данном случае рентабельность проекта составит приблизительно 130%. Это является достаточно высоким показателем для сельского хозяйства.**

## Срок окупаемости

Для расчёта срока окупаемости проекта воспользуемся следующей формулой:  $T = I / П$  ежем., где  $T$  — срок окупаемости инвестиций,  $I$  — размер стартовых инвестиций,  $П$  ежем. — прибыль.

Так как срок окупаемости для проекта с небольшими вложениями капитала рассчитывается в месяцах, то сначала необходимо рассчитать ежемесячную прибыль от проекта:

$П$  ежем. =  $Д$  ежем. —  $З$  ежем., где  $Д$  ежем. — средний ежемесячный доход,  $З$  ежем. — средние ежемесячные затраты.

$$П \text{ ежем.} = 40\ 000 - 30\ 000 = 10\ 000 \text{ (руб.)}$$

$$\text{Тогда, } T = 160\ 000 / 10\ 000 = 16 \text{ (мес.)}$$

**Таким образом, срок окупаемости проекта составляет 16 месяцев.**