

Бизнес-план 3d принтер

Основной вид деятельности рассматриваемого бизнеса— печать негабаритных трехмерных объектов для широкой потребительской аудитории: создание макетов зданий, игрушек, пластиковых деталей, фигурок и бюстов людей, распечатка дизайнерских решений из готовых 3D-файлов заказчиков.

Дополнительным источником дохода будет создание цифровых 3D-моделей.

[Бизнес-план 3d принтер: перспективы рынка](#)

[Сфера 3D-печати](#) пережила огромные изменения за предыдущие 5 лет. Это произошло благодаря появлению относительно недорогих 3D-принтеров, после чего специализированная технология стала доступна малому бизнесу.

Согласно прогнозам, мировой рынок 3D-печати достигнет 6 миллиардов долларов к 2017, а к 2021 — 11 миллиардов.

Особенно большой рост переживает сегмент потребительских услуг, выполняемых на 3D-принтере. Продажи в этой области росли в среднем на 346% ежегодно в период с 2010 по 2013 год. В 2014 году рост замедлился, но он все еще остается значительным.

В России на рынке 3D-печати представлено приблизительно 250 компаний, которые предоставляют свои услуги как индивидуальным потребителям, так и бизнесу.

Ежегодно эти предприятия собирают свыше 8 миллиардов рублей дохода и обеспечивают более 2000 рабочих мест. Общий фонд заработной платы в сфере составляет 900 млн рублей в год.

[Бизнес-план 3d принтер: что необходимо для реализации идеи?](#)

Основные статьи расходов в первые 6 месяцев реализации проекта:

1. В первую очередь, для выполнения проекта необходимо закупить оборудование. Для поставленных задач подойдет 3D-принтер «3D Systems Cube» стоимостью 65 000 руб., 3D-сканнер «MakerBot Digitizer 3D Desktop» за 60000 рублей и персональный компьютер — 55 000 рублей.
2. В качестве материала будет использоваться ABS-пластик, так как он обладает необходимой универсальностью при относительно невысокой цене. На полгода нам понадобится около 90 кг пластика, что обойдется в 215 000 рублей.
3. Программное обеспечение: «Cubify Invent» (2500 руб.) и «Cubify Sculpt» (6000 руб.). В сумме — 8500 руб.

4. Для эффективного ведения бизнеса понадобятся по крайней мере 2 наемных сотрудника:
 - Во-первых, технический специалист имеющий навык работы с 3D-принтерами, ориентировочная зарплата — 70 000 руб. в месяц.
 - Во-вторых, менеджер по работе с клиентами, в обязанности которого будет входить принятие заявок, консультации в офисе и ответы на электронные письма, зарплата — 50 000 руб.
 - Так образом фонд заработной платы за 6 месяцев составит 720 000 руб.
4. Аренда помещения, в котором будет находиться офис и производственная студия — 240 000 рублей.
6. Бюджет на маркетинг и рекламу – 300 000 рублей. В него будет входить создание вебсайта, размещение информации о предприятии в интернет-каталогах, форумах и социальных сетях, а также проведение местной рекламной кампании, рассчитанной на целевую аудиторию — раздача флаеров и публикации в газетах (более подробно о [маркетинговом исследовании читать можно тут](#)).
7. Отчисления в пенсионный фонд и налог УСН — 830 000 рублей.
8. Непредвиденные расходы — 100 000 рублей.

Таким образом общая сумма расходов за 6 месяцев составит 2 593 500 рублей.

Расчеты актуальны для среднего областного центра России.

[Бизнес-план 3d принтер: источники дохода](#)

Ежедневное выполнение 10 заказов по 3D-печати средней стоимостью 2500 руб. в течение 155 рабочих дней принесет общую выручку в 3 875 000 руб.

При этом себестоимость составляет 5,6 % от цены готового продукта.

Ожидаемый доход от 3D-моделирования — 852 500 руб., при условии создания 5 моделей в день стоимостью 1100 руб.

При самом идеальном раскладе — чистая прибыль за 6 месяцев с учётом всех издержек составит 1 917 000 руб!

[Бизнес-план 3d принтер: риски проекта](#)

- Основные риски связаны в основном с возможностью поломки 3D-принтера или сканера. Даже с учетом гарантийного обслуживания предоставление услуг может приостановиться

на срок до 2 недель. Это связано с тем, что комплектующие придется доставлять из-за границы.

- Еще одним фактором риска является стабильность национальной валюты. Поскольку доля расходов на материалы составляет до 10% от общих расходов, девальвация рубля на каждые 10% будет уменьшать прибыль минимум на 1%. А также это затруднит дальнейшее расширение бизнеса.

Источник: <http://www.b-i-plan.ru>