

Глава I. Предистория или как открыть букмекерскую контору?

Для тех, кого интересует подобный механизм зарабатывания денег, существует отличная альтернатива - **открытие букмекерской конторы**. Прибыльность данного бизнеса будет несколько ниже, чем содержание казино, однако индустрия букмекерских услуг является куда менее закрытой, поэтому туда реально попасть даже новичку. При этом вы должны знать о том, что деятельность букмекерской конторы подлежит **обязательному лицензированию**, а лицензию может получить только человек, имеющий серьёзный опыт в игорном бизнесе.

Самый перспективный вариант - поиск профессионала, который согласится стать вашим партнером по этому увлекательному бизнесу. Даже если вы имеете очень приблизительные представления о том, как открыть букмекерскую контору, всего *через несколько месяцев вы сможете довести её рентабельность до 8-10%*. Для того, чтобы добиться этого результата, вам необходимо тщательно продумать **бизнес план букмекерской конторы**.

Вы поступите очень разумно, если доверитесь профессионалу, который сможет рассказать вам о преимуществах и недостатках этого бизнеса, а также особенностях индустрии букмекерских услуг, которые не очевидны для начинающего предпринимателя. Это позволит избежать совершения необязательных ошибок на старте.

Глава II. Суть букмекерского бизнеса

Для начала вам будет необходимо усвоить основные **принципы работы букмекерской конторы**. Один из главных заключается в том, что ежедневная работа ваших сотрудников будет заключаться в сборе и обработке информации из мира спорта, в случае, если вы решите содержать собственный штат спортивных аналитиков. Это поможет вам создать серьёзное конкурентное преимущество, однако приведет к значительному удорожанию ведения бизнеса.

Именно поэтому большинство букмекерских контор отдают предпочтение готовым спискам котировок, доступ к которым предоставляется за ежемесячную абонентскую плату.

Разрабатывая бизнес план букмекерской конторы, вы должны определиться с тем, на какую аудиторию будет рассчитан ваш бизнес. Вариантов два: *массовая* (т.е. вы будете принимать ставки от 20 до 5000 рублей) и *элитная* (ваша контора будет принимать ставки начиная от 500 рублей).

При этом, вы должны понимать, что букмекерские конторы, попадающие во вторую категорию, специализируются на очень крупных ставках (*не менее 100 000 рублей*). Реалистично оцените свои возможности и решите, насколько это приемлемо конкретно для вас. Будьте уверены - элитная букмекерская контора не только окупится в разы быстрее, но и будет приносить стабильную прибыль. Но для того, чтобы войти в элитный сегмент бизнеса, вы должны обладать солидным стартовым капиталом, а также тщательно просчитать все финансовые риски, сопряженные с приёмом крупных ставок.

Глава III. Зарабатываем на ставках.

Вероятнее всего, сразу после открытия вашей букмекерской конторы, в неё устремятся опытные игроки. Их расчёт понятен - они будут ждать ваших ошибок, вызванных неопытностью, и стараться извлечь из них максимальную прибыль. На первое время разумнее всего ограничить сумму максимальных ставок для того, чтобы оградить себя от серьёзных финансовых потерь. До того, как открыть букмекерскую контору, проведите тщательный анализ рынка. Поведение ваших конкурентов и спектр услуг, которые они предоставляют своим клиентам, смогут стать для вас неисчерпаемым источником плодотворных идей.

Обязательно подумайте над тем, как избежать "сезонности" этого бизнеса. Для многих букмекерских контор "высокий сезон" начинается и заканчивается одновременно с крупными футбольными турнирами. Постарайтесь сделать список спортивных событий максимально разнообразным. Даже в нашей стране найдётся большое количество любителей "экзотических" видов спорта (таких, как гольф, кёрлинг или скачки). Многие западные букмекеры не боятся давать волю своему воображению и иногда принимают ставки на события, далекие от мира спорта. Этот опыт постепенно начинают перенимать и отечественные букмекеры. Сегодня ставки принимаются на исход политических выборов и крупных кинофестивалей, результаты популярных телешоу и международных конкурсов.

Глава IV. Место и оборудование

Как говорит статистика, более 90% посетителей букмекерских контор - мужчины. Поэтому, идеальным местом для открытия подобного заведения станут места с большой проходимостью. Частенько такие конторы открываются на территории игорных заведений за процент от прибыли. Места много не понадобится, вполне хватит 4-6 м2 площади, чтобы открыть пункт приема ставок.

Что касается оборудования, то тут тоже все максимально просто: компьютер, с выходом в сеть Интернет, принтер, копир для размножения линий и карточек. Вот и все. Ну и конечно, не забудьте про кассира. Кстати, для приема ставок используется специальное программное обеспечение, на которое придется потратиться в любом случае., чтобы не возникло проблем с налоговиками. Абонентская плата за право работать с лицензионным ПО и доступ к ежедневной линии обойдется Вам в \$400 - \$700 ежемесячно.

Глава V. Работа букмекера изнутри.

Ежедневно букмекер должен создавать свою линию - возможные процентные соотношения (шансы) на исход того или иного спортивного события. Европейская система шансов выглядит так: 2.5 - 3.33 - 3.33. Эти цифры получаются делением единицы на процент шансов одной и другой команды. (40% что выиграет первая команда, 30% - что вторая и 30% - ничья.) Однако к шансам следует добавить маржу букмекерской конторы (в среднем 10%). В итоговом варианте, который получит игрок, линия будет выглядеть так $44\% - 33\% - 33\% = 110\%$ или 2.27-3.03 - 3.03

Теперь допустим, что общая сумма ставок \$10 000 на выигрыш 1 команды, \$5 000 - на выигрыш второй и \$2 000 - на ничью. На какие доходы может рассчитывать букмекер, и какой профит он может получить?

Если выиграет первая команда, контора выплатит игрокам $\$10\,000 * 1.27 = \$12\,700$, а получит с игроков $\$5\,000 + \$2\,000 = \$7\,000$ Итог - убыток $12\,700 - 7\,000 = \$5\,700$

Если выиграет вторая команда: выплата игрокам $\$5\,000 * 2.03 = \$10\,150$, с игроков получено \$12 000 Итог - доход: \$1850

Если же ничья: $\$2\,000 * 2.03 = \$4\,060$, с игроков получено \$15 000 Итог - доход: \$10 040. Вот примерная схема заработка букмекерской конторы.

Итоги. Рентабельность и перспективы.

Букмекерские конторы - наверное, самая масштабная по уровню оборота денежных средств, сфера услуг во всем мире. Решив влиться в этот бизнес, следует четко осознавать, на какой уровень доходности вы можете рассчитывать. По сравнению с другими видами малого бизнеса, где рентабельность может достигать 50-60%, рентабельность букмекерской конторы, едва ли сможет перешагнуть рубеж в 10%. Однако, обеспечив свой бизнес постоянной клиентской базой, вы сможете рассчитывать на вполне приличный доход.